

Kaposvári Egyetem Gazdaságtudományi Kar  
Kaposvár, Guba Sándor u. 40.

## **TEMATIKA ÉS KÖVETELMÉNYRENDSZER**

*Tantárgy neve: Kereskedelmi ismeretek*

*Tantárgy kódja(i): 3BN-GM-MKERSZI-KERISMERET-EA, 3BN-GM-MKERSZI-KERISMERET-GY*

*Képzési szint: FOSZK/alapképzés/mesterképzés*

*Szak(ok) neve(i): Gazdasági és vidékfejlesztési agrármérnök szak*

*Tagozat: nappali/levelező*

*Óraszám (ea/gy): 2 ea + 1 gy*

*Értékelési forma: kollokvium/gyakorlat*

*Tantárgyfelelős oktató: Dr. Szente Viktória*

*Előadás- és gyakorlatvezető oktatók: Dr. Horváthné Szigedi Katalin*

*Tantárgyat gondozó tanszék neve: Marketing és Kereskedelem Tanszék*

*Tanszékvezető neve, beosztása: Dr. Szigeti Orsolya, egyetemi docens*

*A tematika és követelményrendszer érvényessége: 2015/2016. tanév 1. félév*

### *A tantárgy céljai:*

A kereskedelemben végzett (vezetői, középvezetői) munka alapvető feltétele, hogy a munkavállaló ismerje a kereskedelmi egység alapvető működési feltételeit, átlássa a működtetéshez szükséges jogszabályi környezetet, a munkaterület kialakításának alapvető feltételeit és lehetőségeit, a használatban lévő legfontosabb tárgyak, berendezések működését, tehát alapvető ismeretekkel rendelkezzen a kereskedelmi egységben történő valamennyi munkafolyamatról.

### *Követelmények és az értékelés módja:*

A félév elismerésének feltétele az évközi 2 zárthelyi dolgozat megírása, legalább elégségesre való teljesítése. Javításra lehetőség egy alkalommal van.

Az elismerés feltétele továbbá egy kiskereskedelmi egység bemutatása prezentáció formájában a tananyagok által megadott szempontok alapján.

A félév végén a zárthelyi dolgozatok és a prezentáció alapján megajánlott jegy adható, 3-as érdemjegytől

**A tantárgy témakörei:**

SSZ.	ÓRA TÍPUSA	ELŐADÁS TÉMA	SZEMINÁRIUM TÉMA
1.	előadás szeminárium	A kereskedelem fogalma, szervezete	A kereskedelem fogalma, szervezete
2.	előadás szeminárium	Áruátvétel, raktározás, készletezés	Áruátvétel, raktározás, készletezés
3.	előadás szeminárium	Vásárlási döntés, marketing	Vásárlási döntés, marketing
4.	előadás szeminárium	Berendezések, munkakörök, az eladás folyamata	Berendezések, munkakörök, az eladás folyamata
5.	előadás szeminárium	Kockázatértékelés, munkavédelem	Kockázatértékelés, munkavédelem
6.	előadás szeminárium	Tűzvédelem, HACCP	Tűzvédelem, HACCP
7.	előadás szeminárium	Zárthelyi dolgozat írása	Zárthelyi dolgozat írása
8.	előadás szeminárium	Áru- és vagyonvédelem, környezetvédelem	Áru- és vagyonvédelem, környezetvédelem
9.	előadás szeminárium	Tavaszi szünet	Tavaszi szünet
10.	előadás szeminárium	Pénzforgalom, bizonylatkezelés Munkaviszony	Pénzforgalom, bizonylatkezelés Munkaviszony
11.	előadás szeminárium	Iratkezelés, gyakorlat	Iratkezelés, gyakorlat
12.	előadás szeminárium	E-kereskedelem	E-kereskedelem
13.	előadás szeminárium	Prezentációk	Prezentációk
14.	előadás szeminárium	Zárthelyi dolgozat írása	Zárthelyi dolgozat írása

**Szakirodalom**

*Kötelező irodalom*

Előadások anyaga

*Ajánlott irodalom*

Kunvári E., Rozsonics A.: Kereskedelmi ismeretek a modulrendszerű képzéshez. Kereskedelmi és Idegenforgalmi Továbbképző Kft. Bp., 2009.

Kárpáti L., Lehota J.: Kereskedelmi ismeretek. Szaktudás Kiadó Ház Rt. Bp., 2010.

Kaposvár, 2015. augusztus 24.

*Dr. Beatrix Csizsák Katalin*  
Oktató aláírása

*Füredi Zoltán*  
Tanszékvezető aláírása